

POPIS PRÁCE

FUNKCE:	Manager	ÚTVAR:	Divize Praha
PŘÍMÝ NADŘÍZENÝ:	Obchodní ředitel	PODŘÍZENÍ:	Vedoucí prodeje, vedoucí klientského servisu

HLAVNÍM CÍLEM JE:

Zabezpečení bezpečného provozu v SEKCI PRODEJ s plnou odpovědností. Řídí se Zákoníkem práce, dodržuje předpisy a zákony související s výkonem práce. Prosazuje v sekci své působnosti všechny platné příručky, pracovní principy a podnikové zásady. Plní stanovené úkoly. Zajišťuje podnikové principy prodeje a z toho vyplývající kontroly v rámci svého úseku odpovědnosti. Zabezpečuje dodržování zásad bezpečnosti práce, tréninky a školení podřízených zaměstnanců.

HLAVNÍ ČINNOSTI: výkonné a koordinační

(Hlavní oblast)

- Vedení spolupracovníků a plánování jejich nasazení s možnou největší produktivitou, zlepšování systému prodeje produktů a služeb
- Dosažení plánovaných výsledků pro danou sekci
- Zabezpečení sekce prodeje, prezentace dle firemních systémů
- Řešení složitějších obchodních případů, reklamací, připomínek a stížností
- Schvalování nestandardních slev na vozidlech
- Komunikace s reklamačním technikem
- Motivační systém podřízených
- Výběr nových zaměstnanců, jejich zaškolení, zajištění pracovních pomůcek, provádění průběžných hodnocení s návrhy na opatření provozu, vyhodnocování a prezentace podkladů ke mzdám
- Ve své pozici představuje trvalý vzor, je zodpovědný za provádění takového stylu vedení, který funguje v rámci celé organizační struktury. Z toho vyplývá i kvalitní informovanost až do nejnižších složek hierarchie společnosti.

- Podílí se na zabezpečení provozu s plnou odpovědností, dodržuje předpisy a zákony související s výkonem práce a interní normativní akty
- Vykonávání svěřené práce ve stanovené kvalitě, množství a termínu za plného využití pracovní doby
- Řádně hospodaří se svěřenými prostředky, ochraňuje majetek zaměstnavatele

Zaměstnanec dále vykonává úkoly dle pokynů svého nadřízeného v rámci svého pracovního zařazení.

DALŠÍ ČINNOSTI:

- Vedení agendy SEKCE PRODEJ
- Plánování docházky
- Pravidelná kontrola stavu SEKCE PRODEJ
- Zjištění vlastní kontrolní a řídicí činnosti

POŽADAVKY ZAMĚSTNAVATELE PRO VÝKON PRÁCE:

(Znalosti, schopnosti, zkušenosti)

- SŠ/VŠ vzdělání
- Praxe v min. 5 let
- Znalost prodeje automobilů a finančních produktů
- Dynamická, komunikativní, spolehlivá osobnost, schopnost prosadit změny
- Zkušenosti s řízením HR, cit pro obchod, vyjednávací schopnosti
- Uživatelská znalost práce na PC
- Znalost AJ/NJ výhodou

Zaměstnanec:

Jméno:

Funkce: Manager

Datum:

Podpis: